

Empresas & Finanzas

ACS gana 450 millones y consolida su cartera con más centros de datos en EEUU

El beneficio crece un 8,1% por el impulso en la contratación de sus filiales Turner y CIMIC

elEconomista.es MADRID.

La constructora ACS cerró el primer semestre del año con un beneficio neto atribuible de 450 millones de euros, creciendo un 8,1% respecto al mismo periodo del año anterior. El beneficio neto ordinario, que excluye impactos extraordinarios, creció un 17%, hasta 392 millones, gracias al impulso de su filial estadounidense Turner y a la diversificación internacional del grupo. Ajustando el efecto del tipo de cambio, el crecimiento del beneficio neto fue del 9,9%.

Las ventas alcanzaron los 24.108 millones de euros, un 28,6% más que en el mismo periodo de 2024, y el Ebitda subió un 23,9%, hasta los 1.434 millones. El EBIT, por su parte, se situó en 942 millones (+16,6%).

La cartera de proyectos del grupo alcanzó los 89.342 millones de euros al cierre de junio, con un avance del 11,8% ajustado por divisa, impulsado por adjudicaciones superiores a 31.700 millones, en particular en sectores como centros de datos e infraestructuras de nueva generación. En cuanto al reparto geográfico, Estados Unidos y Canadá concentran el 62% de las ventas y el 53% de la cartera del grupo. Australia representa el 18% de las ventas y el 20% de la cartera; España, el 8% en ambos casos.

Las filiales lideran el alza

El crecimiento más destacado fue el de la estadounidense Turner, que aumentó un 64% su contribución al beneficio ordinario, hasta los 227 millones de euros, gracias a la expansión en centros de datos, infraestructuras sociales. Las adjudicaciones de Turner crecieron un 22,7%, lo que llevó su cartera a 33.113 millones, el máximo histórico. La compañía también se benefició de la integración de Dornan Engineering, adquirida a finales de 2024.

La australiana CIMIC también presentó cifras al alza. Las ventas aumen-



Florentino Pérez, presidente de ACS. EUROPA PRESS

Apuesta por los 'data center' en Estados Unidos

Entre los proyectos más relevantes adjudicados en el primer semestre figuran varios centros de datos en EEUU, Canadá, Malasia y Europa. En Norteamérica destacan el campus de Meta en Luisiana (más de 10.000 millones de dólares), el centro CoreWeave en Pensilvania y el Vantage Campus en Ohio. También se adjudicaron obras en infraestructuras ferroviarias (Purple Line, Long Bridge North), aeroportuarias (Boston Logan) y militares (Pearl Harbor).

taron un 26,3%, hasta 5.256 millones, y el beneficio ordinario antes de impuestos fue de 232 millones, un 20% más. Su cartera alcanzó los 23.178 millones, destacando los segmentos de defensa, movilidad sostenible y centros de datos.

La división de Ingeniería y Construcción —donde operan Hochtief I&C, Dragados y FlatironDragados— incrementó sus ventas un 11,5% gracias a proyectos en transporte de alta velocidad y centros de datos. El beneficio antes de impuestos creció un 34%, hasta 136 millones, y el Ebitda superó los 295 millones (+23%). La cartera creció un 8,2% en términos comparables.

En infraestructuras, Abertis e Iridium aportaron 95 millones al beneficio ordinario. Abertis mantuvo un crecimiento sólido del tráfico (+2,6%) en España, México, Brasil, Francia y Chile. Sus ventas y Ebitda crecieron

un 6% en términos comparables. Iridium, por su parte, incrementó sus ventas un 27%, con aportaciones clave de la autopista A13 y la empresa de movilidad aérea Skyports.

El grupo destinó 1.248 millones de euros a inversiones netas en los últimos doce meses. En el primer semestre, esas inversiones sumaron 619 millones, centradas en infraestructuras tecnológicas y adquisiciones estratégicas como la de Dornan o el refuerzo de su participación en Hochtief.

A 30 de junio, la deuda neta del grupo se situaba en 2.202 millones, 597 millones más que un año antes. El aumento se debe tanto al esfuerzo inversor como al efecto negativo del tipo de cambio. Pese a ello, ACS generó un flujo de caja operativo neto de 1.620 millones en los últimos doce meses, lo que permitió también distribuir 652 millones en dividendos.

Las sociedades de garantías inyectaron un 18% más a pymes

Hasta junio, las SGR destinaron 1.565 millones de euros

elEconomista.es MADRID.

Las 18 sociedades de garantía recíproca (SGR) que operan en España facilitaron 1.565 millones de euros a pymes y autónomos hasta junio, un 18% más que el año anterior, a través de 13.109 avales formalizados.

Esta financiación ha generado una inversión inducida de 2.035 millones de euros en la economía y ha contribuido al mantenimiento de más de un millón de empleos. Los créditos activos de las SGR ascienden a 8.212 mi-

6.100
MILLONES DE EUROS

Son los fondos que han canalizado las SGR desde 2021 en 35.000 operaciones

llones de euros y benefician actualmente a 184.666 empresas.

La mayor parte de la financiación se destinó a avales para inversión (48,7%) y circulante (37,9%), y casi el 90% correspondió a avales financieros. Por sectores, el 47,3% del importe facilitado se dirigió a Servicios, seguido de Comercio (20%), Industria (17,1%), Construcción (10,4%) y Sector Primario (5,2%).

Desde 2021, las SGR han canalizado más de 6.100 millones de euros a través de 35.000 operaciones gracias al reaval de Cersa, contribuyendo especialmente a proyectos de digitalización y sostenibilidad financiados con fondos *Next Generation*. Según el presidente de SGR-Cesgar, José Pedro Salcedo, el objetivo es “ser agentes canalizadores de los fondos para transformar el tejido empresarial”.

Ferrovial vende su división de servicios en Chile al fondo Scale Capital

La compañía vende su división a la gestora por 42 millones de euros

C. R. MADRID.

Ferrovial abandona su negocio de servicios en Chile. La compañía ha acordado la venta de Veltis cuyo negocio principal es la minería a la gestora Scale Capital, un fondo de inversión con más de 200 millones de dólares en activos bajo administra-

ción, según figura en el informe financiero semestral de la compañía remitido a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

La transacción, que fue sellada hace semanas y que fue asesorada por Deloitte como asesor financiero exclusivo, se ha cerrado por un total de 42 millones. De este importe, 24 millones de euros se pagaron en la primera mitad de año, incluyendo 13 millones de euros procedentes de una reducción de capital tras una reorganización previa a la ejecución de

la transacción. Los 18 millones de euros restantes corresponden a un préstamo de la compañía, que deberá ser reembolsado por Scale Capital en un plazo de cinco años.

Ferrovial lleva presente en Chile desde el año 1995, si bien en 2023 pasó a cambiar el nombre a su división de servicios y la bautizó como Veltis.

“La operación generó una pérdida de capital de -14,1 millones de euros, debido principalmente al reciclaje de diferencias de conversión

a través de la cuenta de pérdidas y ganancias previamente reconocidas (-20 millones de euros)”, se añade en la documentación depositada.

Resultados

La compañía presidida por Rafael del Pino desvela esta operación en sus resultados semestrales, en los que se informa que cerró la primera mitad de año con un beneficio neto de 540 millones de euros, un 30% más respecto al mismo periodo del año anterior, debido a las plusvalías

obtenidas con la rotación de activos.

Los ingresos ascendieron a 4.469 millones de euros, un 5% más en términos comparables, mientras que el ebitda ajustado llegó a los 655 millones, un 9,2% más. Las ventas de la división de Autopistas aumentaron un 14,9% y las de Construcción crecieron un 2,6%. “De cara al futuro, vemos una atractiva cartera de activos en Norteamérica, que siguen ofreciendo valor”, dijo el consejero delegado de Ferrovial, Ignacio Madríguez.