

José Pedro Salcedo
Presidente de SGR- Cesgar

«Nuestro reto es que las pymes con un proyecto viable logren financiación»

«Hemos canalizado más de 5.800 millones de los fondos NextGen»

Raúl Mata. MADRID

Las sociedades de garantía recíproca (SGR) siguen siendo una tabla de salvación para pymes y autónomos. Los datos del último año así lo demuestran.

¿Qué balance hace de 2024?

En general, está siendo un año muy positivo para la actividad de las sociedades de garantía (SGR), que están demostrando ser un actor fundamental en el acceso al crédito de pymes y autónomos. De enero a octubre de 2024, las 18 SGR que operan en España han inyectado financiación por valor de 2.165 millones de euros a pequeñas y medianas empresas, a partir de 19.050 avales formalizados, lo que supone un incremento del 5% con respecto al mismo periodo de 2023. Además, los avales formalizados por las SGR en lo que va de año han generado una inversión en la economía de 2.815 millones de euros. Con todo, la financiación facilitada por las 18 SGR ya beneficia a 180.307 pymes, autónomos y emprendedores, que mantienen activos créditos y préstamos por valor de 7.865 millones de euros (riesgo vivo) y contribuyen al mantenimiento de más de un millón de puestos de trabajo. Estos buenos datos demuestran el papel clave que siguen jugando las sociedades de garantía en el crecimiento económico de nuestro país.

¿Principales retos y objetivos de las 18 SGR que forman Cesgar?

Nuestro principal reto sigue siendo que cada vez más pequeñas y medianas empresas con un proyecto viable puedan acceder a financiación gracias al aval de las socie-

des de garantía. Para ello, trabajamos en continuo contacto con las administraciones central y autonómicas, para que se puedan incrementar las líneas de avales que las SGR ofrecen a pymes y autónomos. Su compromiso es fundamental para que podamos hacer llegar esa financiación tan necesaria para estas empresas, especialmente cuando los tipos de interés siguen siendo significativamente altos. Desde SGR-Cesgar, también tenemos el objetivo de intensificar nuestras relaciones con las distintas entidades de crédito para aumentar y mejorar las líneas de financiación que ofrecemos junto a ellas. Tenemos una estrecha colaboración con las principales entidades del país, lo que contribuye a impulsar nuestra actividad.

¿Cuáles son las principales demandas de las pymes y los autónomos?

La principal demanda de pymes y autónomos es que se les facilite el desarrollo de su actividad y que se les permita crecer. El último Indicador Cepyme sobre la situación de la Pyme ya señalaba que los costes de las pequeñas y medianas empresas, especialmente los laborales, combinados con una financiación más cara y un aumento del empleo superior a la recuperación de las ventas, están lastrando su productividad. Uno de los principales obstáculos que encuentran las pymes para su desarrollo es la dificultad en el acceso al crédito, a pesar de las últimas bajadas en los tipos de interés anunciadas por el Banco Central Europeo. Ya en la XIII edición de nuestro Informe sobre Financiación de la Pyme, se indicaba que el obstáculo más importante en el acceso a financiación por cuenta ajena sigue siendo



el coste de ésta, señalado por el 46,9% de las empresas encuestadas. Y aquí tenemos un papel fundamental las SGR, ya que ofrecemos mejores condiciones en términos de plazos y tipos de interés a la hora de solicitar esa financiación.

La colaboración público-privada cada vez es más necesaria, ¿qué solicitan a las distintas administraciones?

La colaboración público-privada es la clave del éxito de nuestro sistema de garantías. Gracias al apoyo de CERSA (Compañía Española de Reafianzamiento), con su reaval, y el de los gobiernos de las distintas comunidades autónomas, las so-



La colaboración público-privada es la clave del éxito del sistema de garantías»

CESGAR

empresas damnificadas. Por su parte, Garantía y Aval CLM, SGR de Andalucía y Castilla-La Mancha, respectivamente, han recibido nuevos fondos de sus gobiernos autonómicos para ofrecer avales a las empresas perjudicadas. Asimismo, estamos demandando a CERSA el refuerzo de su reaval para que, desde las SGR, se puedan ofrecer líneas de financiación especiales destinadas a estas empresas.

En los últimos años, las sociedades de garantía también se han convertido en agente clave para canalizar los fondos europeos. ¿En qué medida han contribuido a la financiación de pymes y autónomos?

Efectivamente, las sociedades de garantía han jugado un papel clave en la canalización de los Fondos Next Generation EU a pequeñas y medianas empresas, impulsando su crecimiento. Gracias a las medidas desplegadas por CERSA dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España (PRTR), desde 2021, las 18 SGR ya han inyectado más de 5.800 millones de euros procedentes de estos fondos a más de 30.000 pymes y autónomos, especialmente destinados a proyectos de digitalización y sostenibilidad. Además, gracias a la Adenda aprobada para el PRTR, se han destinado 630 millones de euros más para reforzar el reaval de CERSA, lo que permitirá que las SGR puedan seguir canalizando financiación a un buen número de pequeñas y medianas empresas.

¿Por dónde pasa el futuro de las SGR?

En el futuro más próximo, desde SGR-Cesgar queremos seguir impulsando el crecimiento del sistema nacional de garantías para poder llegar a cada vez más empresas. Seguimos en un escenario de cierta incertidumbre económica, en el que nuestra labor será crucial para el acceso a financiación de muchas pymes. En nuestra previsión de mantener la línea de crecimiento en la formalización de avales, esperamos seguir contando con el apoyo imprescindible del reafianzamiento de CERSA. En este sentido, gracias a la ampliación de los Fondos NextGen destinados al sistema de garantías, podremos impulsar la financiación de numerosos proyectos sostenibles de pymes, contribuyendo a la estrategia de descarbonización establecida por la Unión Europea. En definitiva, nuestro objetivo es afianzarnos como un agente clave en el crecimiento de pymes y autónomos, que son una parte esencial del tejido productivo de nuestro país.

ciudades de garantía pueden realizar una importante inyección económica a las pymes. Como ya he comentado anteriormente, desde SGR-Cesgar, nuestra principal demanda es que se refuerce el compromiso tanto por parte de CERSA, organismo perteneciente al Gobierno central, como de las comunidades autónomas de mejorar las líneas de financiación que ofrecemos a pymes y autónomos.

¿Cómo están ayudando las SGR ante acontecimientos como el de la DANA que ha afectado a tantas pequeñas y medianas empresas y a autónomos que lo han perdido todo?

Ante los numerosos daños materiales causados a empresas por la DANA, las sociedades de garantía están reaccionando de manera ejemplar. El sistema nacional de garantías ya está ofreciendo su apoyo a las pymes en las comunidades autónomas afectadas, mediante el despliegue de distintas líneas de avales especiales. De esta forma, Afín, la SGR de la Comunidad Valenciana, ha lanzado una línea especial junto a la Generalitat por la que se facilitará financiación a las