

# «FAVORECEMOS QUE LOS FONDOS EUROPEOS SE UTILICEN PARA QUE LAS PYMES SIGAN ADELANTE»

**José Pedro Salcedo Herce**  
Presidente de SGR-CESGAR

Al frente de la asociación que reúne a las 18 sociedades de garantía, destaca su «papel crucial» en un contexto de «dificultades económicas»

Con el aval, nunca mejor dicho, de haber «inyectado» más de 4.000 millones de euros procedentes de los Fondos Next Generation EU a 30.000 pymes, autónomos y emprendedores, el presidente de SGR-CESGAR, asociación que reúne a las 18 sociedades de garantía recíproca (SGR) que existen en España, destaca que la labor de estas entidades «es fundamental» en un «contexto de dificultades económicas», entre las que cita «los altos tipos de interés» que «obstaculizan» el acceso al crédito. Por eso, «hoy, más que nunca», el objetivo de las 18 SGR es que «ninguna empresa con un proyecto viable se quede sin acceder a financiación». Tras un 2023 de «fuerte actividad», José Pedro Salcedo Herce considera que la labor de las SGR «va a intensificarse» este próximo año para ayudar, especialmente, a las pequeñas firmas «que se sigan viendo afectadas» también por la crisis energética y el encarecimiento de las materias primas, con lo que «reforzaremos nuestra contribución al desarrollo económico y social de España» como «agentes clave» para pymes y autónomos.

**–¿Qué papel están jugando las SGR en la inyección de los Fondos Next Generation EU a pymes y autónomos?**

–Las sociedades de garantía están jugando un papel crucial en la canalización de los Fondos Next Generation EU a las pequeñas y medianas empresas. En el periodo 2021-2023, el sistema nacional de garantías ha inyectado 4.000 millones de euros a 30.000 pymes y autónomos procedentes de estos fondos, que se han destinado, especialmente, a proyectos de digitalización y sostenibilidad. Este desembolso ha sido posible gracias al refuerzo del reaval de CERSA (Compañía Española de Reafianzamiento, SME, S.A.), dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España (PRTR), que estableció una serie de medidas orientadas a apoyar a las pequeñas y medianas empresas que necesitan financiación. Cabe destacar que más de la mitad de los avales han ido destinados a financiar proyectos de inversión, mientras que un 40% de estos se han utilizado para cubrir necesidades de liquidez de las empresas. Con nuestra actividad, estamos demostrando que podemos favorecer que los fondos eu-

ropeos se utilicen y lleguen a las pymes para que puedan seguir adelante con sus negocios.

**–Ustedes también actúan en otra parte importante que los fondos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia dirigen hacia el Programa de Apoyo al Emprendimiento Industrial. ¿En qué medida?**

–El Plan de Apoyo al Emprendimiento Industrial (PAEI), que también ha recibido parte de los fondos procedentes del PRTR, se ha convertido en uno de los programas de financiación más importantes para las pequeñas y medianas empresas del sector industrial. Y es que la industria está siendo una de las más afectadas por la actual crisis, con el encarecimiento de los costes de producción y las dificultades para acceder al crédito debido a los altos tipos de interés. Este programa, promovido por el Ministerio de Industria, el sistema nacional de garantías y las principales entidades financieras de nuestro país, está contribuyendo a la creación de nuevos establecimientos industriales, así como al crecimiento y la mejora de la competitividad de las pymes de este sector. Desde su lanzamiento, las sociedades de garantía ya han canalizado 527 millones de euros a 1.872 pymes del sector industrial. Desde Cesgar, hemos solicitado al Ministerio que sean incrementados los fondos destinados a este programa para poder seguir impulsando el crecimiento de estas empresas, imprescindibles para el desarrollo de nuestra economía.

**–Destaca su apoyo a las pymes y autónomos, claves en la economía española. ¿son ustedes una ‘tabla de salvación’ para que consigan el acceso al crédito en un mercado cada vez más complicado, y marcado actualmente por la constante subida de tipos de interés?**

–Por supuesto, nuestra labor es fundamental en un contexto de dificultades económicas como las que es-

tán sufriendo las pymes en este momento, marcado por unos altos tipos de interés que obstaculizan, en muchos casos, el acceso al crédito para estas empresas. Ya en la última edición de nuestro Informe sobre Financiación de la Pyme, se señalaba que el obstáculo más importante en el acceso a financiación era el coste de ésta (30,9%), desbancando a la falta de garantías solicitadas (18,2%). Asimismo, el porcentaje de empresas con necesidad de garan-



**«Hoy, más que nunca, el objetivo de las 18 SGR es que ningún proyecto viable se quede sin acceder a financiación»**



**José Pedro Salcedo Herce**

tías o avales había aumentado con respecto a la edición anterior. Hoy, más que nunca, el objetivo de las 18 sociedades de garantía es que ninguna empresa con un proyecto viable se quede sin acceder a financiación debido al encarecimiento del crédito.

**–Cuando 2023 enfila su recta final, ¿cómo calificaría este año para las sociedades de garantía?**

–Este año está siendo de fuerte actividad para las 18 SGR, dada la canalización de los Fondos NextGen y que, cada vez más, las pymes acuden a nosotros para conseguir mejores condiciones en términos de plazos y tipos de interés al solicitar financiación. De enero a octubre de 2023, las SGR han inyectado 2.066 millones de euros a pymes y autónomos de todo el país, a través de 19.253 avales formalizados, lo que supone un incremento del 13% en el importe facilitado con respecto al mismo periodo del año anterior. Con todo, la financiación facilitada por las 18 SGR ya beneficia a más de 175.000 pymes, autónomos y emprendedores, que mantienen activos créditos y préstamos por valor de 7.519 millones de euros (riesgo vivo) y contribuyen al mantenimiento de 970.137 puestos de trabajo.

**–¿Y cómo se avecina 2024?**

–De cara a 2024, el trabajo de las sociedades de garantía va a intensificarse para continuar apoyando a las pequeñas y medianas empresas que se sigan viendo afectadas por la crisis energética y el encarecimiento de las materias primas, así como por las dificultades para acceder a financiación debido a los altos tipos de interés. Prevemos mantener la línea de crecimiento en la formalización de avales, para lo que necesitamos seguir contando con el apoyo imprescindible del reafianzamiento de CERSA. En esta línea, jugará un papel clave la Adenda del Plan de Recuperación, que prevé ampliar los fondos destinados al sistema nacional de garantías con una inyección de 630 millones de euros más a CERSA, lo que permitiría canalizar financiación, al menos, a otras 30.000 pequeñas y medianas empresas. La ampliación de fondos

destinados al Programa de Apoyo al Emprendimiento Industrial sería también fundamental para que las SGR puedan seguir impulsando la actividad de este sector y, así, aumentar su peso en la economía, en consonancia con la política de la Unión Europea. En definitiva, queremos seguir siendo un agente clave para pymes y autónomos y reforzar nuestra contribución al desarrollo económico y social de España.