

Las SGR, un apoyo clave para pymes y autónomos

► Las sociedades de garantía inyectan 4.000 millones procedentes de los Fondos Next Generation EU a 30.000 compañías españolas

Raúl Mata. MADRID

Las pequeñas y medianas empresas (pymes) y los autónomos son los motores económicos de España. Pero, para llevar a cabo sus proyectos, necesitan de ese apoyo

fundamental. Las sociedades de garantía recíproca (SGR) se han convertido en esas aliadas clave, especialmente en momentos de crisis. Y es que, el sistema nacional de garantías ha inyectado 4.000 millones de euros procedentes de los Fondos Next Generation EU a

30.000 pymes, en el periodo 2021-2023. Esta financiación se ha destinado, especialmente, a proyectos de digitalización y sostenibilidad.

Este desembolso ha sido posible gracias al refuerzo del reaval de CERSA (Compañía Española

de Reafianzamiento, SME. S.A) dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España. Además, cabe destacar que más de la mitad de los avales han ido destinados a financiar proyectos de inversión y el 40 por ciento a cubrir las necesidades de liquidez de las empresas.

Otra parte importante de los fondos procedentes del proyecto del Ejecutivo central se ha destinado al Programa de Apoyo al Emprendimiento Industrial (PAEI), impulsado por el Ministerio de Industria, el sistema nacional de garantías y las principales entidades financieras.

Gracias a este programa, se han

canalizado a través de las SGR 500 millones de euros a 1.500 pymes del sector industrial, impulsando la creación de nuevos proyectos, así como el crecimiento y la mejora de la competitividad de este tipo de compañías, especialmente golpeadas por la actual crisis económica.

Ampliar los fondos

Asimismo, la Adenda del Plan de Recuperación, aprobada recientemente por la Comisión Europea, prevé ampliar los fondos destinados al sistema nacional de garantías con una nueva inyección de 630 millones de euros a CERSA. Este importante refuerzo del sistema nacional de garantías permitirá canalizar financiación, al menos, a otras 30.000 pequeñas y medianas empresas en los próximos años.

Toda esta aportación económica, procedente de los Fondos Next Generation EU y facilitada a través de las SGR, pone de relieve, una vez más, el papel clave que juegan las sociedades de garantía facilitando financiación a pymes y autónomos en una coyuntura económica marcada por la constante subida de tipos de interés que obstaculiza el acceso al crédito para desarrollar sus iniciativas.

Y es que, según el último indicador de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (CEPYME), el tipo de interés medio de los nuevos créditos bancarios para las pymes ha pasado del 1,62 al 4,45 por ciento en los últimos doce meses.

Por su parte, el «Barómetro sobre la situación de los trabajadores autónomos», publicado por la Asociación de Trabajadores Autónomos (ATA) en el pasado mes de septiembre, indica que uno de cada cinco autónomos, el 20,7 por ciento, empieza a tener problemas para acceder al crédito.

Apoyo de CERSA

En este sentido, el presidente de SGR-Cesgar, José Pedro Salcedo, asegura que «en este complejo contexto económico, las sociedades de garantía necesitan seguir contando con el apoyo imprescindible del reafianzamiento de CERSA, que les permita continuar ayudando a las pymes y autónomos en el acceso a financiación con mejores condiciones de los plazos devolución».

Salcedo reivindica que, con la actividad de las sociedades de garantía «se ha demostrado que podemos favorecer que los fondos europeos se utilicen y lleguen a las pequeñas y medianas empresas para que puedan seguir adelante con sus negocios».

Caso de éxito: Vytrus Biotech

Biotecnología al servicio de una cosmética natural

► Vytrus Biotech es un referente de la industria cosmética. Sus activos se desarrollan a partir de las células madre vegetales, una tecnología innovadora que permite obtener todo el potencial real de las plantas para el cuidado de la piel y el cabello. Para impulsar su proyecto, recurrió a Avalis de Catalunya en busca de financiación, accediendo así a las ayudas de los

Fondos Next Generation EU, gestionadas por la SGR dentro del Programa de Apoyo del Emprendimiento Industrial. «Avalis nos ha asesorado en cómo estos fondos pueden ser también un buen complemento a la financiación bancaria para proyectos industriales 100 por cien sostenibles como el nuestro», asegura Albert Jané, CEO y cofundador de la empresa.



Caso de éxito: Abora Solar

Eficiencia y rentabilidad en la energía solar

► La empresa zaragozana Abora Solar diseña, desarrolla y fabrica el panel solar más rentable del mundo, con una eficiencia de un 89 por ciento, logrando de este modo un récord mundial certificado. Y para lograr desarrollar este pionero proyecto contó con la ayuda de Avalia SGR. «Gracias a su apoyo financiero, hemos

podido automatizar completamente nuestra nueva línea de producción de paneles solares híbridos, que cuenta con la mayor capacidad de fabricación de todo el mundo, lo que ha contribuido a aumentar nuestra eficiencia y a reforzar nuestra posición en el mercado», asegura Alejandro del Amo, director general de Abora Solar.

Caso de éxito: Water Challenge

Pioneros en convertir los residuos en recursos

► Water Challenge es una compañía que ofrece una solución disruptiva basada en una tecnología económicamente sostenible, que permite el tratamiento de fluidos contaminados. Para hacer realidad el proyecto, han ido de la mano de Avalmadrid. «Gracias al apoyo de la SGR, hemos podido impulsar el desarrollo de nuestra tecnología y su

comercialización: una planta móvil de demostraciones para tratar todo tipo de fluidos», asegura Susana García, CEO de Water Challenge. Además, el apoyo de Avalmadrid ha sido clave para conseguir un crédito y completar, a corto plazo, la financiación de su proyecto europeo para tratar los fluidos de Dragados y otras aguas de interés portuario.

