

INFORME Sociedades de garantía

Las pymes buscan oxígeno financiero para enfrentarse a la incertidumbre

Seis de cada diez empresas tuvieron necesidades crediticias en 2021 y solo dos de cada diez han empezado el proceso de recuperación económica

ALBERTO VELÁZQUEZ

La Confederación Española de Sociedades de Garantía Recíproca (SGR-Cesgar) presentó esta semana los resultados del 'XI Informe sobre Financiación de la Pyme en España', un exhaustivo repaso de la situación financiera de este tipo de empresas, marcada por tiempos de pandemia. De acuerdo a este trabajo, seis de cada diez (más de dos millones) han tenido necesidades de financiación en 2021, el porcentaje más elevado de la serie histórica... y solo dos de cada diez han iniciado el proceso de recuperación económica.



Antonio Couceiro
Presidente de SGR-Cesgar
«El 46,9% de pymes espera que su facturación aumente en 2022»

«Es relevante que cerca de un 20% haya invertido en digitalización y sostenibilidad»

Antonio Couceiro, presidente de SGR-Cesgar, destacó cómo cerca de un 40% dice estar en una posición estable y cómo ha aumentado el número de pymes en estancamiento económico y deterioro financiero (del 4,6% al 11,8%), con respecto al informe anterior. Los datos apuntan, eso sí, a un esperanzador y lógico repunte tras los rigores de un año como 2021: el 46,9% de pymes espera que su facturación aumente en 2022. La mayor parte ha requerido financiación para el circulante (75,2%), seguida por la destinada a inversión (37,2%). Necesidades de financiación (57,9%) que aumentan aún más (83,4%) si se excluye a las microempresas (menos de 10 empleados).

Otros indicadores interesantes son la reducción del tamaño medio de las empresas, tanto en términos de empleo como de facturación anual, además del 11,4% que afirma que creará puestos de trabajo. En todo caso, y como señala Couceiro, «ha habido un crecimiento muy importante de las necesidades de financiación de las pymes durante 2021, en concordancia con sus necesidades de obtención de circulante para poder

sobrevivir en la crisis pandémica, y tener liquidez para seguir creciendo. Hay una alta satisfacción respecto a las diferentes fuentes de financiación, como el crédito a proveedores».

Con respecto a las necesidades de garantías de las pymes, el estudio destaca diferencias en función del tamaño empresarial: si el 38,5% de las pequeñas empresas y el 33,3% de las medianas señalan haber necesitado garantías en 2021, este indicador baja al 19,3% en las microempresas y al 15,2% en los autónomos.

Claves de crecimiento

También se analizan vectores de desarrollo empresarial como la exportación, con un 6,5%, aún muy inferior a los datos prepandemia (8,5% en 2019), así como la digitalización y la sostenibilidad. «Es relevante (destaca Couceiro) que autónomos y pymes (alrededor del

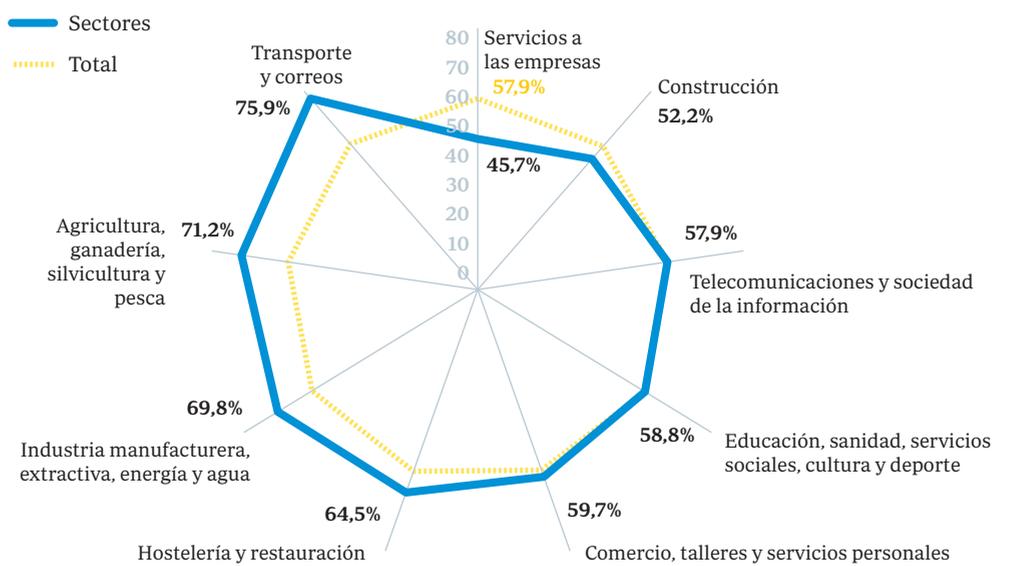
Instrumentos financieros utilizados por las pymes



Necesidades de financiación de las pymes



Detalle por sectores de las necesidades de financiación



Fuente: Cesgar

ABC

20%) hayan invertido en digitalización y sostenibilidad, y otro 20% ha manifestado su intención de hacerlo en los próximos tres años».

El crédito comercial (23,7%) y los préstamos bancarios (22,5%) destacan entre los productos más utilizados, seguidos por las líneas del ICO (19,7%), las líneas de crédito bancario (17,8%) y el leasing (12,6%), junto a opciones como los créditos de proveedores, el 'confirming', el 'factoring', etc.

Volviendo a las necesidades de financiación de las empresas, por sectores, agricultura, ganadería, silvicultura y pesca,

ALTERNATIVAS

Crecen opciones como las propias de capital riesgo, 'family offices', 'venture capital'...

industria manufacturera, energía y agua y hostelería y restauración han sido los que han demostrado mayores necesidades de financiación. Demandas de apoyo que, al menos, se han encontrado con un escenario relativamente estable y de cierta facilidad en el acceso a la financiación: el 63,3% de las empresas con necesidades de financiación señala no haber encontrado dificultades, frente a obstáculos como la falta de garantías solicitadas (14,8%) o el precio (14,5%).

En el caso de la financiación ajena no bancaria, se ha detectado un gran incremento, un 27,2% en 2021 (5,5% en 2019), propio de opciones como capital riesgo, 'family offices', etc. «Es un hecho disruptivo (subraya el presidente de SGR-Cesgar), en línea con el impulso de la UE y el gobierno español para obtener fuentes alternativas de financiación».

Un escenario en el que el 34,5% de encuestados afirman conocer la existencia de las SGR, y su papel a la hora de avalar y asesorar a las empresas ante necesidades de financiación. Y crece el número de pymes que han recurrido ocasionalmente a una de ellas: del 5,7% al 11,8%, valorando aspectos como la mejora en el acceso a financiación (81%), asesoramiento adecuado (80% frente a 73% en 2019), posibilidad de mayores importes en la financiación bancaria (71% frente a 64% en 2019), etc.

Nuevos tiempos para un modelo ya asentado que contribuye al aumento de la imprescindible savia de la financiación, como destaca Couceiro: «La utilización de los avales de las SGR les ha dado a autónomos y pymes una mejor situación para solicitar préstamos bancarios, con menores tipos de interés, mayores plazos y carencias».