



La hostelería es uno de los sectores más apoyados por Cesgar

ICAL

## ESTUDIO Expertos analizan el papel de las sociedades de garantía tras el Covid

# Nuevas líneas de avales de las SGR, claves en la recuperación económica

### Abogan por diseñar metodologías para identificar a empresas viables en los sectores más afectados y ofrecerles una ampliación de plazos y carencias

J. M. AYALA

La creación de nuevas líneas de avales, así como de productos específicos que faciliten la financiación, tanto de los sectores más afectados por la crisis del Covid-19 como de los que presentan mejores perspectivas, son dos de las principales actuaciones que debería llevar a cabo el sistema nacional de garantías para contribuir a la recuperación económica de nuestro país. Así se desprende del estudio realizado recientemente por la Confederación Española de Sociedades de Garantía (SGR-Cesgar) y que también señala medidas específicas a tener en cuenta para beneficiar a los sectores más afectados por la crisis, como la restauración, la hostelería y el turismo.

Este nuevo informe busca profundizar en el papel que las sociedades de garantía (SGR) pueden jugar en la salida de la crisis actual.

El análisis se ha realizado

contando con la opinión de expertos de varios perfiles como la consultoría, asociaciones empresariales, instituciones que colaboran con el sistema de garantías y directivos de las mismas sociedades. Cabe destacar que los expertos externos comparten la visión de las SGR sobre el papel de estas entidades en la recuperación de la economía española, como demuestra el hecho de que las respuestas de ambos grupos coinciden en casi el 90% de las cuestiones abordadas.

El estudio evalúa la actuación de las SGR durante la pandemia. Entre los principales efectos positivos, el informe señala el apoyo a las pymes, al facilitar su acceso a financiación adicional y proporcionar mejores condiciones, «lo que ha ayudado a evitar el cierre de empresas». Asimismo, el panel de expertos entrevistado destaca el apoyo por parte de las SGR a las pymes en la reestructura-

#### Los resultados

Opiniones casi unánimes

# 96,7%

Es el porcentaje de expertos externos de acuerdo con la apuesta de ofrecer productos específicos para su mejor financiación a los sectores con mejores perspectivas en el periodo de recuperación.

# 90%

Nueve de cada diez participantes en el estudio también apoyan que se acompañe a las pymes de los sectores más afectados en el acceso a las ayudas que se canalicen y un 80% aboga por prestar asesoramiento financiero

ción del pasivo y la atención de todo el tejido productivo gracias a la capilaridad del sistema. En definitiva, hay un alto grado de acuerdo en que las sociedades de garantía se han mostrado como «un actor próximo y comprometido durante la crisis». Por su parte, entre los impactos negativos señalados cabe destacar

la falta de aportaciones al fondo de provisiones técnicas destinado a sectores afectados muy negativamente por la crisis, lo que habría limitado el alcance de las SGR para llegar a más pymes y autónomos.

El estudio revela cuáles son los principales retos a los que se enfrenta el sistema de garantías en el escenario pos-Covid. Seguir apoyando a las pymes en esta situación, digitalizar en mayor medida su actividad y conseguir mayor apoyo institucional son los más destacados por el panel de expertos entrevistados.

#### Sectores afectados

El análisis incluye las actuaciones que el sistema de garantías puede llevar a cabo para impulsar los sectores más afectados una vez se supere la pandemia. En este sentido, señalan como actuaciones más importantes el establecimiento de líneas y productos específicos para estas actividades, el diseño de metodologías para identificar y hacer el seguimiento a empresas viables dentro de estos sectores, así como la ampliación de plazos y carencias a estas empresas.

En el estudio también se han analizado las actividades a realizar dirigidas a los sectores con mejores perspectivas: sector sanitario, servicios relacionados con la digitalización y las actividades vinculadas a la transición energética. Según los expertos, las iniciativas más eficaces que tendrían que llevar a cabo las SGR para apoyar a dichos sectores en el escenario pos-Covid serían la oferta de productos específicos, la cooperación con otros actores que den soporte a las SGR en la evaluación de los intangibles de estos proyectos y la oferta de financiación con la colaboración de la Compañía Española de Reafianzamiento (Cersa) y las autonomías. Otras actividades importantes serían el apoyo a estos sectores para acceder a los fondos Next Generation y la adaptación de la regulación al riesgo y características de los proyectos innovadores.

#### Innovaciones

En el estudio sobre 'El papel de las SGR en la recuperación de la economía española' se identifican además las innovaciones más importantes que se deben llevar a cabo desde el sistema de garantías para facilitar la capilaridad y llegar así a nuevos actores y sectores. Entre las innovaciones de producto más señaladas, se encuentran los adaptados a las necesidades de los sectores, sobre todo los emergentes; los préstamos ligados a los ahorros energéticos; los avales de productos financieros diferentes al crédito y el adelanto de las ayudas que se arbitren para las empresas en el campo de la digitalización, eficiencia energética y los sectores más afectados por la crisis.

En cuanto a las innovaciones que las SGR deberían realizar en la prestación de los servicios, hay gran unanimidad en la importancia de ahondar en el proceso de digitalización de la actividad, optimizar recursos y simplificar trámites administrativos, así como dinamizar el acceso directo a clientes a través de acuerdos con asociaciones empresariales sectoriales o cámaras.

Por último, el panel también indica nuevos actores con los que las SGR podrían establecer relaciones de cooperación que mejorasen la expansión y consolidación del sistema de garantías. Entre ellos, destacan las entidades que financian I+D+i y las asociaciones empresariales.